

LES RENCONTRES DE L'INTERNATIONAL

AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

DEPARTURES



MARDI 20 NOVEMBRE 2018
GRANDE HALLE D'Auvergne - COURNON (63)

**Votre développement
n'a plus de frontière !**

CONSEILS, ATELIERS, NETWORKING...
POUR FAIRE LES BONS CHOIX

Organisé par :



1

En lien avec :



LES RENCONTRES DE L'INTERNATIONAL
AUVERGNE-RHÔNE-ALPES



Les aspects interculturels dans la négociation

20/11/2018 - 16h à 17h
Salle n° 2

Organisé par :



Auvergne
Rhône-Alpes
Entreprises



CCI PUY-DE-DÔME



CCI International
Auvergne-Rhône-Alpes

En lien avec :

L>>ÉQUIPE
EXPORT 
Auvergne-Rhône-Alpes



Les aspects interculturels dans la négociation

Sommaire...

INTRODUCTION

- I. Les 10 habitudes des dirigeants qui réussissent à l'international
- II. Comment négocier avec une culture différente de la vôtre et les principaux pièges à éviter lors d'une négociation internationale !
 - 2.1 Introduction à la négociation interculturelle
 - 2.2 Les différences culturelles fondamentales
 - 2.3 La préparation à la négociation
 - 2.4 Prévenir les incompréhensions et les conflits
 - 2.5 Le suivi de la négociation à distance

CONCLUSION



Les aspects interculturels dans la négociation

Conclusion

Si votre réussite professionnelle dépend de la qualité de votre collaboration ou de votre négociation avec des personnes du monde entier, vous devez être sensibilisés aux différences culturelles autant qu'aux différences individuelles. Les deux sont essentielles.

Si nous ne savons pas décoder les autres cultures pour éviter les pièges grossiers, nous sommes les victimes toutes désignées de malentendus et de conflits inutiles, et nous courons droit à l'échec !

La première étape est d'identifier les facteurs culturels qui conditionnent nos comportements et d'analyser méthodiquement ces comportements. A partir de cela, on peut appliquer des stratégies claires pour résoudre plus efficacement les problèmes les plus épineux qui naissent des malentendus interculturels – ou, simplement, pour les éviter.

Alors bonne négociation !

Sylvie VIOLA

LES RENCONTRES DE L'INTERNATIONAL AUVERGNE-RHÔNE-ALPES

➔ Intervenant



Organisme : VIOLA Conseils SAS

Sylvie VIOLA, Présidente
Tél. : 06 83 88 15 79
sylvie.viola@viola-conseils.com

Sandrine PERRIN-THOININ, Consultante
Tél. : 06 84 93 73 34
sandrine.perrin-thoinin@viola-conseils.com



Organisé par :



Auvergne
Rhône-Alpes
Entreprises



CCI PUY-DE-DÔME



CCI International
Auvergne-Rhône-Alpes

En lien avec :

L>>ÉQUIPE
EXPORT 
Auvergne-Rhône-Alpes